

Directeur de Zone (Distribution)

Afin d'accompagner sa croissance, et de mettre en place les actions, notre client, recherche son/sa Directeur (rice) Régional(e).

Vous devez mettre en œuvre et coordonner la politique commerciale de l'entreprise sur votre zone géographique.

Vos différentes missions sont:

- L'élaboration d'une politique commerciale régionale, la mise en œuvre de la politique commerciale de l'entreprise et le suivi des résultats ainsi que le contrôle budgétaire.
- Vous encadrez, pilotez et faites monter en compétences les responsables des différents magasins.
Suivi collectif, individuel, axe de progression et formation sont votre quotidien.
- Vous déclinez les plans de formations afin de faire évoluer votre équipe, et l'aider à atteindre ses objectifs qualitatifs et quantitatifs.

Organisé, rigoureux, votre charisme, votre goût du terrain et de la communication vous permettent de bien représenter l'entreprise au niveau régional et de fédérer, motiver des équipes commerciales autour d'un projet commun.

Vous disposez d'une expérience en tant que Directeur Régional dans le Détail.